

சுயதொழிலுக்காக தூண்டப்படும் நிகழ்ச்சித்திட்டம்



தொழில் உருவாக்கல், மேம்படுத்தல் மற்றும்
தொழில் வழிகாட்டல் பிரிவு

மனிதவலு, வேலைவாய்ப்புத் தினைக்களாம்
உற்பத்தித்திறன் மேம்பாட்டு அமைச்சு

09 ஆவது மாடி,
செத்சிரிபாய் - 2வது கட்டம்
பத்தரமுல்ல

கீழ்வரும் தகைமைகளைக்கொண்ட இலங்கைப் பிரஜூகளிடமிருந்து விண்ணப்பம் கோரப்படுகின்றது.

1. குறிப்பிட்ட ஒரு நோக்கத்தைக் கொண்டிருத்தல்
2. ஆரம்பிக்கவள்ள திறமை
3. எண்ணங்களைக் கட்டுப்படுத்தும் திறன்
4. புத்தாக்கமுடையவராதல்
5. தனிப்பட்ட தீர்மானமெடுக்கும் திறமை
6. திடசங்கற்பழையடையவராதல்
7. எல்லையற்ற ஈடுபாடு
8. அவதானமுடைய விடயங்களை ஏற்கும் ஆர்வமுடையவராதல்
9. சுய ஊக்கமுடையவராதல்
10. தோல்வியை ஏற்கும் சக்தியடையவராதல்
11. நபர்களுக்கிடையே தொடர்பாடலை மேற்கொள்ளும் திறன்
12. ஏனையோரின் தேவைப்பாடுகளைப் பற்றிய அறிவு இருத்தல்
13. முன்னேறுவதற்குள்ள ஆசை
14. போட்டிக்கு முகங்கொடுக்கும் திறன்
15. தன்னுடைய பொறுப்பைத் தானே மேற்கொள்ளல்

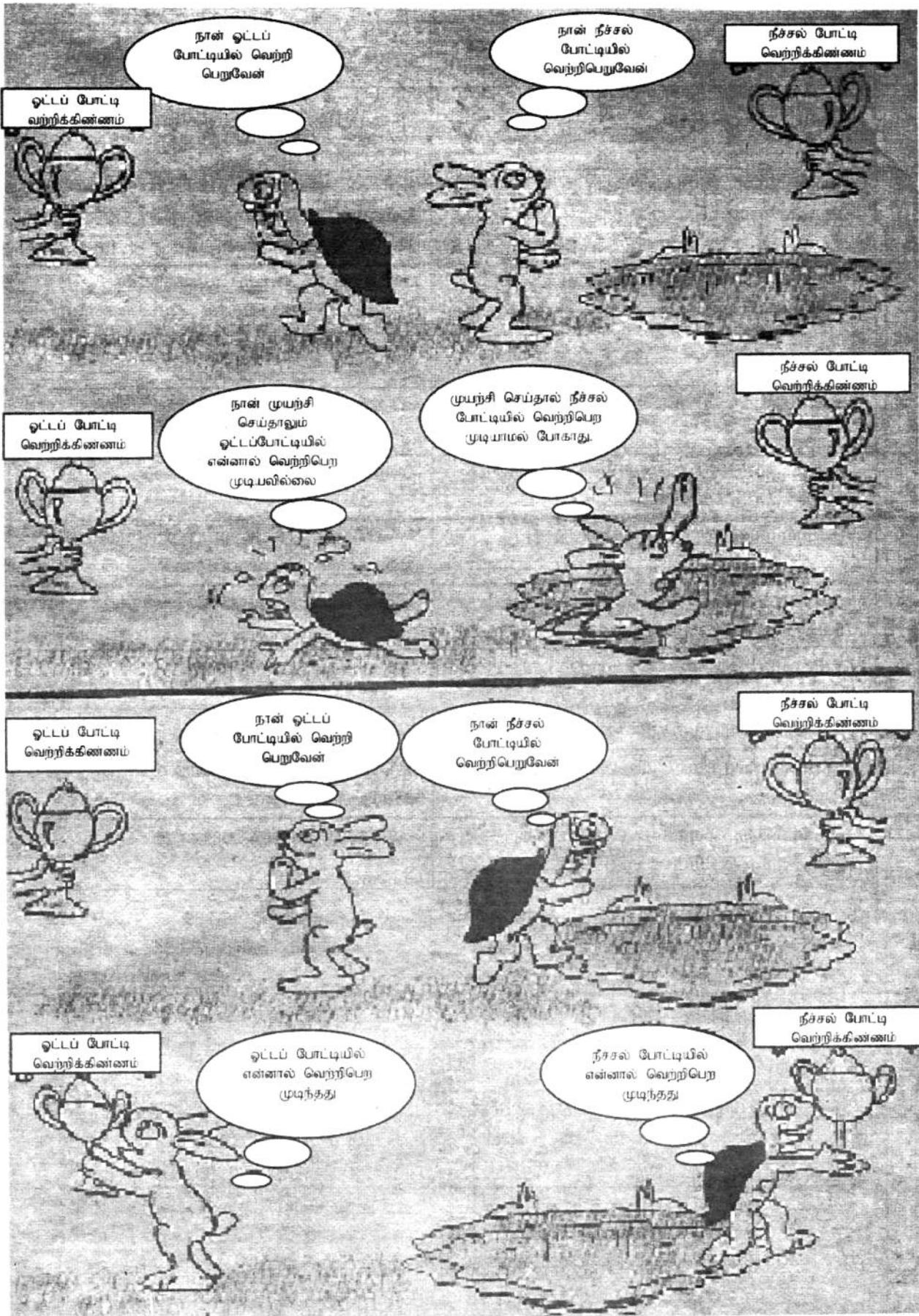
தங்களிடம் மேற்படி குணாதிசயங்கள் இருப்பின் தொழில் உலகில் முன்னேறுவதற்கான வாய்ப்பு உண்டு.

அதற்காக சுய மதிப்பீட்டை மேற்கொள்ளவும்.

(பலம்) Strength	(பலவீனம்) Weakness
—	—
—	—
(வாய்ப்புகள்) Opportunity	(அச்சுறுத்தல்கள்) Threatness
—	—
—	—
—	—

தாம் அறிந்த வியாபாரிகளது தொழில் பற்றி கவனத்தில்கொள்ளவும்... அவர்களது வியாபாரத்தின் ஆரம்பம் எவ்வாறு அமைந்திருந்தது? அப்போதைய நிலைவரம் எவ்வாறு இருந்தது? எந்தவொரு வியாபாரியும் திடீரென முன்னேறவில்லை? அவர்கள் யாவரும் படிப்படியாக தங்களுடைய நோக்கத்தை அடையலாயினர்.

தங்களுக்கு முடியுமென நினைப்பின் அதனைத் தங்களால் செய்ய முடியும்



சுயதொழில் மற்றும் சம்பளம்பெறும் தொழிலின் நன்மை தீமைகள்

	சுயதொழில்	சம்பளம் பெறும் தொழில்
1.	அளவற்ற வருமானம்	தேவையான வருமானத்தினை அதிகரிக்க முடியாது
2.	சுயாதீனமான தீர்மானங்களை மேற்கொள்ளலாம்	தீர்மானங்களை எடுப்பதற்கான உரிமைகள் இல்லாததோடு ஏனையோரின் கீழ் வேலைசெய்ய. வேண்டும்.
3.	புத்தாக்கம் மேற்கொள்ளக்கூடிய வாய்ப்புகள் அதிகம்	பலதரப்பட்ட சட்டத்திட்டங்களுக்கு கட்டுப்படவேண்டியதால் ஆக்கங்களைப் படைத்திடும் சந்தர்ப்பங்கள் குறைவாக இருக்கும்
4.	உச்ச திருப்தி	பெரும்பாலும் திருப்திகரமான நிலை குறைவாகவே காணப்படும்
5.	மேலும் பலருக்கு தனக்குக் கீழ் தொழில் பெற்றுக்கொடுக்கலாம்	அவ்வாறு செயற்பட முடியாது
6.	தொழில் இடைநிறுத்தம் கிடையாது	சிறியதொரு தவறிமூப்பினும் தொழிலை இடைநிறுத்தும் வாய்ப்புண்டு.
7.	சுதந்திரம் உண்டு. தனக்குத் தேவையான காலத்திற்கு வேலை செய்யலாம்	தான் நினைத்தபடி வேலைசெய்ய முடியாது
8.	ஒய்வுதிய சம்பளம் கிடையாது	ஒய்வுதியம் உரித்தானது
9.	அவதானங்கள் அதிகம்	அவதானங்கள் குறைவு
10.	விடுமுறை வசதிகள், மேலதிக நேர கொடுப்பனவு இல்லை	விடுமுறை வசதிகள், மேலதிக நேர கொடுப்பனவு ஆகியவை உண்டு
11.	கட்டுப்படுத்த முடியாத தலையீடுகள் ஏற்படலாம் (அரசியல், வரி, சட்டங்கள்)	அதிகமானோருக்கு ஏற்படாது

சுய பயிற்சி 1

கீழே தரப்பட்ட அட்டவணையில் “அ” நிரலில் மற்றும் “ஆ” நிரலில் பல குறிப்புகள் தரப்பட்டுள்ளன. அவற்றில் “அ” நிரல் அல்லது “ஆ” நிரலின் குறிப்பு தங்களுக்குப் பொருந்தலாம்.

“அ” நிரல் தங்களுக்குப் பொருந்துமாயின் “அ” நிரலிலுள்ள கண்டில் 2 ஜக் குறிப்பிடுக.

“ஆ” நிரல் தங்களுக்குப் பொருந்துமாயின் “ஆ” நிரலிலுள்ள கண்டில் 2 ஜக் குறிப்பிடுக.

அ	1. வியாபாரமொன்றை ஆரம்பிக்கத் தூண்டல்	ஆ
	எனக்குத் தொழிலொன்று உண்டு	எனக்குத் தொழிலொன்று இல்லை
	வியாபாரமொன்றை ஆரம்பிப்பதைத் தீர்மானிக்க முன்னர் நல்ல தொழிலொன்று இருந்தது.	வியாபாரமொன்றை ஆரம்பிப்பதைத் தீர்மானிக்க முன்னர் நல்ல தொழிலொன்று இருக்கவில்லை.
	நான் செய்யும் அனைத்து வேலைகளில் இருந்தும் ஏதாவதொன்றைப் படிப்போன். வேலை செய்வது மனதைக் கவரும் விடயமாகும்.	பணம் சம்பாதிப்பதற்கு மாத்திரமே நான் வேலை செய்கின்றேன். வேலைசெய்வது மனதைக்கவரும் அல்லது மகிழ்ச்சியான விடயமல்ல.
	என்னுடைய தொழிலைச் செய்ய எனக்கு வியாபாரம் தேவைப்படுகிறது.	எனக்கு மாற்று வழி இல்லாத காரணத்தினால் நான் வியாபாரத்தில் ஈடுபட்டுள்ளேன்.
	எனது குடும்பத்தின் வாழ்க்கைத்தரத்தை உயர்த்துவதற்காக நான் தொழிலதிப்ராக வேண்டும்.	வெற்றிபெரும் நோக்கத்துடன் நான் வியாபாரத்தில் ஈடுபடுகிறேன். பணக்காரர்களுக்கு அவர்களது வியாபாரம் உண்டு.
	என்னுடைய வெற்றி. தோல்வி எனது முயற்சியிலும் ஈடுபாட்டிலுமே தங்கியுள்ளதை உணர்வேன்.	நான் எதை செய்தாலும் அவற்றை வெற்றிகொள்ள ஏனையோரின் உதவி பெருமளவு தேவைப்படுகிறது.
	மொத்தம்	மொத்தம்

அ	2. ஆயத்தை எதிர்கொள்கின்ற திறன்	ஆ
	வாழ்க்கையில் மேலும் முன்னேறுவதற்காக நட்டமடையாமல் ஆயத்தை எதிர்கொள்ள வேண்டும் என்பன எனக்கு சாத்தியமானதாகும்.	பெருமளவில் வெற்றியடைவதற்கு வாய்ப்புகள் இருந்தாலும் ஆயத்தான நிலைமைகளுக்கு முகங்கொடுக்க நான் விருப்பமில்லை.
	ஆயத்தைத் தாங்குவதிலுள்ள நற்பலன்கள் இருப்பதாக நான் கருதுகின்றேன்.	தேர்ந்தெடுக்கக்கூடிய வாய்ப்புகள் இருப்பின் பாதுகாப்பான வழியில் செல்வதையே நான் விரும்புகின்றேன்.
	ஒரு காரியத்தை மேற்கொள்வதற்கு முன்னர் நன்மை தீமைகளை மதிப்பிட்டுப் பார்த்து எதிர்கொள்வேன்.	ஒரு எண்ணத்திற்கு நான் விருப்பமென்றால் நன்மை தீமைகளைச் சிந்திக்காமல் ஆயத்தை எதிர்கொள்வேன்.
	வியாபாரத்தில் செலுத்திய பணம் இல்லாமல் போகவும் கூடும் என்பதை ஏற்றுக்கொள்வதற்கு நான் தயார்.	வியாபாரத்தில் செலுத்திய பணம் நட்டமடையும் என்பதை என்னால் ஏற்றுக்கொள்வது கடினமாகும்
	விடயமொன்றை மேற்கொள்கின்ற போது அதனை முழுமையாகவே நிருவகிப்பதற்கு நான் நினைக்காததோடு சந்தர்ப்பத்திற்கமைய ஒரு நிலையை நிறுவகிக்க முடியுமென்றால் அதுபோதும்	நான் மேற்கொள்கின்ற அனைத்தும் எனது கட்டுப்பாட்டின்கீழ் நடைபெறுவதை நான் விரும்புகின்றேன்.
	மொத்தம்	மொத்தம்

அ	3. பின்னடையா முயற்சி மற்றும் பிரச்சினைகளைத் தீர்க்கும் திறன்	ஆ
	கஷ்ட நட்டங்களுக்கு முகங்கொடுத்தபோதிலும் நான் கலப்பாக கைவிடப்போவதில்லை	பாரிய கஷ்டங்கள் ஏற்படுமாயின் எந்தவொன்றையும் அடைவதற்கு அத்தோடு போராடுவதில் அர்த்தமில்லை.
	பின்வாங்குதல் மற்றும் தோல்வியடைதல் ஆகியவை என்னை நீண்டகாலம் பலவீனப்படுத்தாது.	பின்வாங்குதல் மற்றும் தோல்வியடைதல் என்னைப் பெரிதும் பாதிக்கும்.
	பலதரப்பட்ட சந்தர்ப்பங்களை திசைமாற்ற என்னால் முடியுமென நம்புகின்றேன்.	ஒருவர் தனக்காக செய்யவேண்டியவற்றுக்கு ஓர் எல்லையுண்டு. தலைவிதியும் அதிஷ்டமும் பாரிய பொறுப்புக்கொண்டுள்ளன.
	மனிதர்கள் “முடியாது” எனக் கூறுவதை நான் பெரிதாக ஏற்றுக்கொள்வதில்லை. அவர்களின் மனதை மாற்றுவதற்கு நான் பெருமளவில் முயற்சிப்பேன்.	மனிதர்கள் “முடியாது” எனக் கூறும்போது நான் பலவீனமடைந்து விடயத்தைக் கைவிடுவேன்.
	சிக்கலான சந்தர்ப்பங்களில் நான் பொறுமையுடன் நல்லதைத் திட்டமிடுவேன்.	சிக்கலான சந்தர்ப்பங்களின்போது நான் பதற்றமடைவதுண்டு.
	மொத்தம்	மொத்தம்

அ	4. குடும்ப அனுசாரணை	ஆ
	குடும்ப உறுப்பினர்களுடன் தொடர்பான வியாபாரத்தைத் தீர்மானிக்கும்போது நான் அவர்களை இணைத்துக்கொள்வேன்.	குடும்ப உறுப்பினர்களைப் பாதிக்கும் வியாபார தீர்மானங்களின்போது நான் அவர்களை இணைத்துக்கொள்ள மாட்டேன்.
	எனது வியாபார நடவடிக்கைகள் காரணமாக குடும்பத்தினருடன் அதிக நேரத்தைக் கழிக்க முடியாததை அவர்கள் அறிவார்கள்.	எனது வியாபார நடவடிக்கைகள் காரணமாக குடும்பத்துடன் கழிக்க முடியாததாகையால் அவர்கள் வெறுப்படைவார்கள்.
	ஆரம்பத்தில் எனது வியாபாரம் வெற்றியடையாதபோது என் குடும்பத்தினருக்கு பண நெருக்கடி ஏற்பட்டிருப்பின் அதன்போது அவர்கள் பொறுமையுடன் செயற்பட்டிருப்பார்கள்.	ஆரம்பத்தில் எனது வியாபாரம் வெற்றியடையாதபோது என் குடும்பத்தினருக்கு பண நெருக்கடி ஏற்பட்டிருப்பின் அவர்கள் கோபமடைந்திருப்பார்கள்.
	எனது குடும்ப உறுப்பினர்கள் வியாபார நெருக்கடிகளின்போது உதவுவார்கள்.	எனது குடும்ப உறுப்பினர்கள் நெருக்கடிகளின்போது உதவ மாட்டார்கள் அன்றி அவர்கள் அவ்வாறு மேற்கொள்ள முடியாதிருக்கும்.
	எனக்கேயியிய வியாபாரமொன்றை ஆரம்பிப்பது சிறந்தது என குடும்பத்தினர் சிற்றிக்கிண்றனர்.	என்னுடைய வியாபாரம் ஆரம்பிப்பது தொடர்பாக என்னுடைய குடும்பத்தினர் குழப்பமடைவார்.
	மொத்தம்	மொத்தம்

அ	5. ஆரம்பித்தல்	ஆ
	சிக்கல்களுக்கு நான் பயமில்லை. வாழ்க்கையின் ஒரு பாகமாக ஏற்றுக்கொள்வேன். ஓவ்வொரு சிக்கலுக்கும் தீர்வுகாண முயற்சியெடுப்பேன்.	சிக்கல் தீர்ப்பது எனக்கு கடினம். அது தொடர்பில் நான் கவலைப்படுகிறேன். இல்லையெனில் நினைப்பதைத் தவிர்ப்பேன்.
	நெருக்கடி நிலைமைகளின்போது எனது சுயமுயற்சியால் தீர்வுகாண முயற்சிப்பேன். நெருக்கடி நிலைமைகளை நான் சவால்களாக ஏற்றுக்கொள்வதோடு அவற்றிலிருந்து புத்துணர்ச்சி பெறுவேன்.	நெருக்கடியான நிலைமைகளின்போது அவற்றை மறுக்க முயற்சிப்பேன். இல்லையெனில் அவற்றைத் தீர்க்கும்வரை காத்திருப்பேன்.
	ஏதும் தானாக ஏற்படும்வரை நான் காத்திருப்பதில்லை. எதையும் செய்வதற்கு முயற்சிப்பேன்.	நான் தொடர்புடனிருப்பேன். நல்லது நடக்கும்வரை காத்திருப்பேன்.
	எப்போதும் வித்தியாசமானவற்றை மேற்கொள்வதற்கு முயற்சிப்பேன்.	நான் என்னால் நன்றாக செய்யக்கூடிய வற்றை மாத்திரமே விரும்புவேன்.
	எந்தவொரு எண்ணும் பலஜுடையதாக அமையலாம். அவை வெற்றியடையுமா என்று தேடிப்பார்ப்பேன்.	மனிதர்களுக்கு பல எண்ணங்கள் ஏற்பட்டாலும் அவை அனைத்தையும் மேற்கொள்ள முடியாது. நான் எனது கருத்துக்களையே விரும்புவேன்.
	மொத்தம்	மொத்தம்

அ	6. குடும்பம், கலாசாரம் மற்றும் வியாபாரத்தை ஒருமைப்படுத்திடும் திறன்	ஆ
	எனது வியாபாரத்திலிருந்து எனக்கும் எனது குடும்பத்தினருக்கும் பணம் தேவைப்படும்போது அந்த வியாபாரம் பாதிக்காத தொகையை மாத்திரமே எடுப்பேன்.	எனது குடும்பத்திற்குத் தேவையான பணத் தொகையை எனது வியாபாரத்திலிருந்து எடுப்பேன்.
	எனது குடும்பம் அல்லது நன்பன் பண நெருக்கடியில் இருக்கும்போது எனது தனிப்பட்ட செலவுக்காக ஒதுக்கப்பட்ட தொகையால் உதவுவேன். எனது வியாபாரத்திலிருந்து பணத்தை எடுக்கமுடியாது.	எனது குடும்பம் அல்லது நன்பன் பண நெருக்கடியில் இருக்கும்போது வியாபாரத்திற்குப் பாதிப்பேற்பட்டாலும் சரி அடிலிருந்து பணத்தைக்கொடுப்பேன்.
	குடும்ப மற்றும் சமூகப் பொறுப்புகளுக்காக அதிகமான காலத்தை வியாபாரத்துக்கான நேரத்திலிருந்து பெற்று வியாபார நடவடிக்கைகளைப் பிற்போட முடியாது.	எனது குடும்பம் மற்றும் சமூகப்பொறுப்புக் குழுமியாகும் வியாபாரத்தை விட அவற்றிற்கு நான் முக்கியத்துவமிப்பேன்.
	பாவனையாளர்களைப்போன்று எனது குடும்பத்தி னரும் நன்பர்களும் எனது உற்பத்திகளுக்கும் சேவைகளுக்கும் பணம் செலுத்தவேண்டும். வியாபார சொத்துக்களைப் பாலிக்கும்போது இம்மறையைப் பின்பற்றல் வேண்டும்.	குடும்பத்தினருக்கும் நன்பர்களுக்கும் எனது வியாபாரத்திலிருந்து சலுகைகளை வழங்குவேன்.
	எனது குடும்பத்தினர் அல்லது நன்பர்கள் என்னும் காரணத்தினால் அவர்களுக்கு நான் கடன் வழங்க மாட்டேன்.	பொறுவாக நான் எனது குடும்பத்தினருக்கும் நன்பர்களுக்கும் கடன் வழங்குவேன்.
	மொத்தம்	மொத்தம்

அ	7. தீர்மானிக்கும் திறன்	ஆ
	நான் இலகுவில் முடிவெடுப்பேன். அதனைக்கொண்டு நான் புத்துணர்ச்சிபெறுவேன்.	முடிவெடுத்தல் எனக்கு மிகக் கடினமாகும்
	கடினமான முடிவுகளை எனக்கே எடுக்கலாம்.	கடினமான முடிவுகளை எடுப்பதற்கு முன்னர் பெரும்பாலானோரின் அறிவுரைகளைப் பெற்றுக்கொள்வேன்.
	ஒரு முடிவு தேவைப்படுகின்றபோது என்ன செய்யவேண்டுமென பொதுவாக நானே தீர்மானித்துக்கொள்வேன்.	முடிவெடுப்பதை இயன்றளவு பிற்போடுவேன்.
	முடிவெடுப்பதற்கு முன்னர் நான் நுணுக்கமாக ஆராய்ந்து பல மாற்று வழிகள் தொடர்பாக கவனம் கொள்வேன்.	எனது தீர்மானங்கள் நான் உணரும், விளங்கும் முறையிலேயே தங்கியுள்ளது. உடனடியாக செய்ய வேண்டியவை எனது என்னத்தில் தோன்றலாம்.
	தவறிழைப்பதையிட்டு அஞ்சலைதில்லை. ஏனெனில் அதிலிருந்து படிப்பினை பெறுவதாலாகும்.	தவறிழைப்பதையிட்டு என்றும் கவலை கொள்வேன்.
	மொத்தம்	மொத்தம்

அ	8. வியாபாரத் தேவைக்கேற்ப செயற்படும் திறன்	ஆ
	வாடிக்கையாளருக்குத் தேவையான உற்பத்திகள் மற்றும் சேவைகளை மாத்திரமே நான் வழங்குவேன்.	நான் திருப்தியடையும் உற்பத்திப் பொருட்கள், சேவைகளை மாத்திரமே வழங்குவேன்.
	எனது நுகர்வோர் குறைந்த விலையில் உற்பத்திப் பொருளை அல்லது சேவையைப் பெறுவதில் தேவையானபோது பெற்றுக்கொள்ளக்கூடிய வழியைத் தேடிப்பார்ப்பேன்.	எனது வாடிக்கையாளர் உற்பத்திப்பொருள் குறைந்த விலையில் அல்லது சேவை தேவையானபோது அவர்கள் ஏனைய வியாபாரிகளிடம் போகவேண்டும்.
	எனது வாடிக்கையாளர்க்கு கடன் தேவைப்படின் என்னுடைய வியாபாரத்திற்கு ஆயுத்து குறைவான முறையில் அதனைப் பெற்றுக்கொடுக்க வழியைத் தேடிப்பார்ப்பேன்.	எந்த ஒருவருக்கும் எனது உற்பத்தி அல்லது சேவைகளைக் கடனாகக் கொடுக்கமாட்டேன்.
	வேறொரு இடத்தில் எனது வியாபாரத்தை நிலைப்படுத்துவதனால் விற்பனை அதிகரிக்குமாயின் அதனையிட்டு முயற்சிப்பேன்.	வேறொரு இடத்தில் எனது வியாபாரத்தை மீள் ஸ்தாபிப்பதற்கு நான் தயாரில்லை. நான் எந்திருந்தாலும் வாடிக்கையாளர்களும் வழங்குனர்களும் அல்ல விடத்தை வந்தடையவேண்டும்.
	சந்தையில் ஏற்படுகின்ற மாற்றங்களை நன்றாக ஆராய்ந்து காலத்திற்கு ஏற்றவாறு எனது மனப்பாங்கு மற்றும் செயற்பாடுகளை மாற்றியமைத்திட முயற்சிப்பேன்.	தற்போது நான் அறிந்த முறையில் வேலை செய்வதே சிறந்ததாகும். உலகம் மாறுகின்ற முறையில் எனது வியாபாரத்தை மாற்றுவது கடினமாகும்.
	மொத்தம்	மொத்தம்

அ	9. வியாபார நடவடிக்கைகளுக்காக அர்ப்பணித்தல்	ஆ
	அழுத்தங்கள் உள்ளபோது நான் நன்றாக வேலை செய்வேன். சவால்கள் எனக்கு புத்துணர்ச்சியளிக்கும்.	அழுத்தங்கள் உள்ளபோது நான் நன்றாக வேலை செய்வதில்லை. எனது வாழ்க்கையை அமைதியாகவும் இலகுவாகவும் கழிப்பதற்கு விரும்புகின்றேன்.
	மணித்தியாலங்களாக வேலையில் ஈடுபட நான் விரும்புகின்றேன். எனது ஓய்வு நேரங்களில் வேலை செய்வதற்கும் விரும்புகின்றேன்.	வேலையிலிருந்து குறிப்பிட்ட காலம் ஒதுங்கியிருப்பது நல்லதெனக் கருதுகின்றேன். தேவைக்கதிக மாக வேலை செய்வதைத் தவிர்க்கவேண்டும்.
	எனது வியாபாரத்தினால் என்னுடைய குடும்பத்தார் மற்றும் நண்பர்களோடு குறைவாகக் காலத்தைச் செலவழிக்க தயாராக உள்ளேன்.	எனது வியாபாரத்தினால் என்னுடைய குடும்பத்தார் மற்றும் நண்பர்களோடு குறைவாக காலத்தைச் செலவழிக்க தயாரில்லை.
	தேவைப்படுமாயின் எனது ஓய்வு மற்றும் பொழுதுபோக்குகளுக்காக அர்ப்பணிக்கவும் எனக்குத் திறன் உண்டு.	சமூகப்பிணைப்பு. சமூக விடயங்கள் மற்றும் பொழுதுபோக்குகளுக்காக அதிகமான காலத்தை அமைதியாகச் செலுத்துவதும் மேன்மை யென நான் கருதுகின்றேன்.
	கடின உழைப்பு செய்வதற்கு நான் தயார்.	நான் வேலைசெய்வதற்கு விரும்புவ தோடு தேவைப்படுவதை மாத்தீரம் நான் நிறைவேற்றுகின்றேன்.
	மொத்தம்	மொத்தம்

அ	10. கலந்துரையாடல் மூலம் உடன்படும் திறன்	ஆ
	கலந்துரையாடல் மூலம் உடன்படுதல் எனக்குப் புத்துணர்ச்சியளிக்கும். பெரும்பாலும் எந்த நபரையும் புண்படுத்தாது எனக்குத் தேவையானதைப் பெறுகின்றேன்.	கலந்துரையாடல் மூலம் உடன்பட நான் விரும்புவதில்லை. ஏனையோரின் ஆலோசனைகளைச் செயற்படுத்துவதே இலகுவாகும்.
	நான் ஏனையோருடன் நன்றாக கருத்துக்களைப் பரிமாறிக்கொள்வேன்.	ஏனையோருடன் கருத்துப் பரிமாறல் எனக்குக் கடினமான விடயமாகும்.
	நான் ஏனையோரின் எண்ணங்கள் மற்றும் சிந்தனைகளுக்கு மதிப்பளிக்கின்றேன்.	நான் ஏனையோரின் எண்ணங்கள் சிந்தனைகளைப் பொதுவாகவே விரும்புவதில்லை.
	கலந்துரையாடுகின்றபோது எனக்கும் ஏனையோருக்கும் பயனுள்ளவை தொடர்பாக கவனத்தில்கொள்வேன்.	கலந்துரையாடலின்போது மற்றவர்களின் எண்ணங்களை அறிந்து இறுதியில் என்ன நடக்குமென பார்ப்பதை நான் மிகவும் விரும்புகின்றேன்.
	எனது நம்பிக்கையின்பேரில் எனக்குத் தேவைப்படுவதை அடைந்திடும் சிறந்த வழி இருபாளாருக்கும் தேவைகளைப் பூர்த்திசெய்யக்கூடிய வழியைத் தேடுவதற்காக முயற்சிசெய்வதாகும்.	அது எனக்குரிய விடயமொன்றாகும். அதனால் எனது எண்ணங்கள் மிக முக்கியமாகும் எப்போதும் எவரும் தோல்லியடையாலும்.
	மொத்தம்	மொத்தம்

நீங்கள் மதிப்பிடும்போது நேரமையாயிருக்கவும். இப்பயிற்சி தங்களுக்கு மட்டும் வரையறுக்கப்படுவதுடன், அவை தங்களது திறமைகள், அனுபவங்கள் உட்பட தனிப்பட்ட குணாதிசயங்களை அறிந்திடவும் தங்களது வியாபாரத்தை மேற்கொள்ளவும் உதவும்.

உங்களின் புள்ளியிடல்

இது தங்களின் வியாபாரத்தை நடாத்திச் செல்வதற்காக தங்களின் பலம், பலவீனம் தொடர்பான மதிப்பீடாகும். பெரும்பாலானோர் வியாபாரியாக தகுதியற்றவர்களாக இருப்பதுடன், ஒரு மருத்துவர், எழுதுவினைசூர், ஓவியன், தொழிலுட்பவியலாளர் அல்லது ஏனைய வியமொன்றுக்காக இருக்கவேண்டிய குணாதிசயங்கள் மற்றும் திறன்கள் அவர்களிடம் இருக்கலாம். தாங்கள் தேர்ந்தெடுத்து குறித்த உண்மையான குறிப்புகளை சார்ந்து “அ” நிரலிலும் “ஆ” நிரலிலும் குணாதிசயங்கள் அல்லது திறமைகள் தொடர்பாக புள்ளிகளின் கூட்டுத்தொகையை கீழே தரப்பட்டுள்ள மாதிரிப்படிவத்தில் எழுதுக.

குணாதிசயம்		அ	ஆ
1	ஒரு வியாபாரத்தை ஆரம்பிப்பதற்காகத் தூண்டுதல்		
2	ஆபத்துக்களைத் தாங்கும் திறன்.		
3	பிண்ணடையா முயற்சி முற்றும் பிரச்சினை தீர்க்கின்ற திறன்.		
4	குடும்பம் அனுசரணை.		
5	ஆரம்பித்தல்.		
6	குடும்பம், கலாசாரம் மற்றும் வியாபாரத்தை ஒருமைப்படுத்திக்கொள்ளும் திறன்.		
7	முடிவெடுக்கும் திறன்		
8	வியாபார நடவடிக்கைகளுக்கமைய செயற்படும் திறன்.		
9	வியாபார நடவடிக்கைகளுக்காக அர்ப்பணித்தல்.		
10	கலந்துரையாடல் மூலம் உடன்படும் திறன்.		

“அ” நிரலில் தாங்கள் பெற்றுள்ள மொத்த எண்ணிக்கை 50 இற்கு அதிகமாக இருப்பின் சிறந்த வியாபாரியோருவராக வரவேண்டிய குணாதிசயங்கள் உள்ளன.

ஒவ்வொரு குணாதிசயத்துக்கும் “அ” நிரலில் புள்ளிகளின் எண்ணிக்கை 06 இற்கு அதிகமென்றால் தாங்கள் பலமானவராகும். அப்புள்ளிகளின் எண்ணிக்கை 04 இற்கு குறைவாயின் அதனை வளம்படுத்திக்கொள்வதற்குத் தாங்கள் அதிகளவில் முயற்சியெடுத்தல் வேண்டும்.

“ஆ” நிரலில் தாங்கள் பெற்றுள்ள புள்ளிகளின் மொத்த எண்ணிக்கை 50 இற்கு அதிகமாக இருப்பின் தங்களின் பலவீனங்களை பலமுள்ளதாக்கிட முயற்சிக்க வேண்டும்.

ஒரு வியாபாரத்தைத் தீர்மானிக்க முறையாடல் கீழே கொடுக்கப்பட்டுள்ளது.

வியாபாரமொன்றை ஆரம்பிப்பதற்குத் தேவையான ஆழங்கல்கள், திறமைகள் தங்களிடம் இல்லையென்றால் வியாபாரத் திறன்களை வளம்படுத்திக்கொள்வதற்காக தங்களின் குணாதிசயங்களை தகுந்தவாறு மாற்றியமைத்திட அனேகமான வழிகள் உண்டு.

- வியாபாரிகளோடு மேற்கொள்கின்ற உரையாடல்களினால் கற்றல்.
- பாடநெறியொன்றையோ அல்லது ஆய்வொன்றை மேற்கொண்டு பயிற்சிபெறுக.
- வெற்றிமிக்க வியாபாரி ஒருவரிடம் துணையாளராக அல்லது பயிலுநராக வேலை செய்யவும்.

அதேபோல “அ” நிரலில் குறிப்பிடப்பட்ட ஆழங்கல்கள் மற்றும் பண்பியல்புகள் தங்களுடைய வாழ்வில் பயன்படுத்தி அதனை வளர்த்துக்கொள்வதற்கு முயற்சிசெய்க. அதற்காக கீழே தரப்பட்டுள்ள செயற்பாடுகளை மேற்கொள்க.

- a) தங்களின் எதிர்காலத் திட்டத்தை அமைத்து முன்வைக்கவும்.
- b) சிக்கல் ஏற்பட்டால் அதனை நன்றாகப் பகுத்தாறாய்ந்து ஆபத்தை எதிர்கொள்வதற்கான இயலுமையை வளர்த்துக்கொள்ளவும்.
- c) ஏனையோர் முன்வைக்கின்ற கருத்துக்களை அமைதியாகக் கேட்கவும். வெளிப்படையாய் இருக்கவும்.
- d) தங்களுக்குரிய நெருக்கடிகளை குடும்பத்தினருக்குத் தெளிவுபடுத்தி அவர்களின் ஒத்துழைப்பு தேவைப்படுவதாக தெளிவுபடுத்துக.
- e) வேலை தொடர்பாக அர்ப்பணிப்பை மேம்படுத்தவும். பாரிய உழைப்பு மேற்கொள்வதால் மாத்திரமே சிறந்த பலாபலன் கிடைக்கும் என்பதை உணரவும்.

சுய பயிற்சி 11

இந்தப் பயிற்சியின் மூலம் ஒருவர் சுயதொழிலில் ஈடுபடுவதற்குத் தகுதியானவரா? என்பதைப் பரீட்சிப்பதற்கு முடியுமாகும். நீங்கள் விளாவை நன்றாக விளங்கி வலது பக்கமாகவுள்ள நிரல்களில் விரும்பும் நிரலில் (V) அடையாளமிடவும். இறுதியில் நீங்கள் பெற்ற புள்ளிகளை விரிவுரையாளர் கூறுவார்.

		உறுதியாக உடனடிப்படை கேள்வி	உடனடிப்படை கேள்விகள்	சந்திகார மானது	உடனடிப்படை வில்லை	உறுதியாக உடனடிப்படை வில்லை
1	அதிகமாக பணம் சம்பாதிக்க விரும்புகிறேன்.					
2	அனைத்து வெற்றி, தோல்விகளினாலும் அடையும் அனுபவத்தால் வாழ்க்கைக்கு நான் ஏதாவதோன்றைச் சேர்த்துக்கொள்வேன்.					
3	நான் மேற்கொள்பவற்றுக்கு திருப்தி கிடைக்காதபோது அதனையிட்டு குழப்பமடைவதில்லை.					
4	ஏதாவதோன்றை மேற்கொள்ளும்போது அதனை பொதுவாக அல்லது சாதாரணமாக அன்றி மிகச் சிறந்தமுறையில் நிறைவேற்றிட முயற்சிப்பேன்.					
5	எவருடைய வழிநடத்தலுக்கோ அல்லது கட்டுப்பாட்டிற்கோ ஆளாகாது எனது சிந்தனைக்கேற்ப விடயங்களை மேற்கொள்கின்றபோது அக்காரியத்தை மிகவும் நன்றாக என்னால் செய்துமுடித்திடலாம்.					
6	தொழிற் பாதுகாப்பிற்கும் நிலைத்ததன்மைக்கும் நான் அதிகம் விரும்புகின்றேன்.					
7	எனது வாழ்க்கையின் வெற்றி, தோல்விக்கான காரணம் அதிஷ்டம், விதி போன்ற மறைவான காரணிகள் அல்ல. எனது செயற்பாடுகளோயாகும்.					
8	எனது முயற்சியினால் அடைகின்ற பலனாக அன்றி எப்பயன் கொண்டிருந்தபோதிலும் நான் மகிழ்ச்சியடைவதில்லை.					
9	ஏதாவதோன்றை அரம்பித்த பின்னர் அச்செயலின் முடிவைக் காணும்வரை அதன்மீது இயங்குவதே எனது பொதுவான பழக்கமாகும்.					
10	புதிதாக ஓன்றைச் செய்து தோல்வியடையலாம் என்ற பயத்தினால் ஏனை யோரைப் பின்பற்றுவதற்கு நான் அதிகமாக விரும்புகின்றேன்.					
11	நான் உற்பத்திசெய்கின்ற பொருட்களை, சேவைகளைப் பற்றி கண்டனம் தெரிவிப்போர் பொறுமைகொண்ட வஞ்சனையாளர்களைக்க கருதுவேன்.					
12	ஒருவரின் வெற்றிக்கு அதிஷ்டம் மிக முக்கிய காரணம் என்று நம்புகிறேன்.					
13	ஒழுங்காகவும் வெற்றிகரமாகவும் ஒரு வேலையை முடிப்பதற்காக எனக்கு அறிவுரைகள் தேவைப்படுகின்றன.					
14	எனது குடும்பத்தினர் மற்றும் நண்பர்கள் என்னை உற்சாகப்படுத்தினால் எனது காரியங்களுக்கு நான் அதிகம் முயற்சி மேற்கொள்வேன்.					
15	தனியாக வேலை செய்வதை விட குழுவின் உறுப்பினராக வேலைசெய்யும்போது நான் அதிகம் சந்தோஷமடைகின்றேன்.					
16	ஏனையோர் எனது வேலை தொடர்பாகப் புகழுகின்ற போது அதிகமாக வேலைசெய்வதற்கு நான் முயலுவேன்.					

தங்களுடைய திறமைகள், விருப்பங்களுக்கமைய சுயதொழிலைத் தேர்ந்தெடுத்துக்கொள்ளவும்.

04 பிரதான வியாபாரத் துறைகள் உள்ளன.

1. உற்பத்தியாளர் - மூலப்பொருட்களைப் பயன்படுத்தி பலதரப்பட்ட பொருட்களை உற்பத்தி செய்கின்ற தொழில்முயற்சியாளர்கள். உ+ம்: வீட்டுத்தளபாட உற்பத்தியாளர்கள், பாதணி உற்பத்தியாளர்கள், ஆடை உற்பத்தியாளர்கள்.
 2. சேவை வழங்குனர் - வாகனம், இயந்திர உபகரணங்களைப் பழுதுபார்ப்பவர்கள், போக்குவரத்து, வங்கி
 3. சில்லறை வியாபாரம் - பொருட்களைக் கொள்வனவுசெய்து இலாபம் வைத்து விற்பனை செய்யவர்கள். உ+ம்: சில்லறைப் பொருட்கள் வியாபாரம், துணி வியாபாரம், கட்டிடப் பொருட்கள் கடைகள்.
 4. மொத்த வியாபாரம் - உற்பத்தியாளரின் பொருட்களைக் கொள்வனவுசெய்து தொகையாக சில்லறை வியாபாரிகளுக்கு விற்பனை செய்துல்.

அவற்றினிடையே எந்தத்துறையிலான கூயதொழிலில் ஈடுபடுகின்றனர் என்று அறிவுதற்காக தங்களுடைய விருப்பம், தகுதி, திறமை, அனுபவத்துடன் தீர்மானிக்கவும். அதனையிட்டு கீழ்வரும் பயிற்சியை மேற்கொள்ளவும்.

அறிவுருத்தல்கள்

- முதலாவது நிரலில் தங்களுடைய திறமை, இயலுமைகளை எழுதவும். அங்கு சிறுபராயத்தில் மேற்கொண்ட திறமைகளையிட்டு அதிகம் கவனத்தைச் செலுத்தவும்.
 - இரண்டாவது நிரலில் தாங்கள் விரும்புகின்றவை அல்லது பிறிதொன்றை மேற்கொள்ள திருப்திகொள்ளக்கூடியவைகளைக் குறிப்பிடவும். உ+ம்: மலர் உற்பத்தி
 - தங்களுடைய வியாபாரத்திற்கு தகவல், அறிவுருத்தல்கள், உதவிகள் பெற்றுக்கொள்ளக்கூடிய நபர்கள் அவர்களது பதவி என்பவற்றை 4 வது நிரலில் வியாபார வலைப்பின்னலைக் குறிப்பிடவும்.

இப்போது உங்களின் திறமைகள், விரும்புகின்றவை மற்றும் அனுபவம் துதிக்மாகப் பயன்படுத்தக்கூடிய வியாபாரத்துறை என்ன என்பதைக் கவனத்தில்கொண்டு அதற்கேற்ப தூங்கள் கயதூரிலை மூரம்பிக்கவேண்டிய துறையைத் தேர்ந்தெடுத்துக்கொள்ளலும்.

தாங்கள் தேர்ந்தெடுத்துள்ள துறையினுள் செய்யவேண்டியவை என்ன?

தாங்கள் சுயதொழிலில் ஈடுபடுவதற்கான துறையைத் தேர்ந்தெடுக்கப்பட்டுள்ளது என்றால் அத்துறையினுள் மேற்கொள்ளக்கூடியவை என கண்டுபிடிப்பதற்கு கீழே தரப்பட்டுள்ள செயற்பாட்டில் ஈடுபவும்.

செயற்பாடு

இதற்காக தங்கள் பிரதேசத்தில் காணப்படுகின்ற வியாபாரங்கள் பற்றிய தகவல்களை கீழே தரப்பட்டுள்ள படிவத்தில் நிரப்பவும்

உற்பத்தி	சேவை வழங்கல்	சில்லறை வியாபாரம்	மொத்த வியாபாரம்

இப்போது கீழ்வரும் காரணிகள்மீது கவனங்கூடுத்தவும்

1. தங்களுடைய பிரதேசத்தில் அதிகமாகக் காணப்படும் வியாபாரங்கள் எவை?
2. தங்களுடைய பிரதேசத்தில் குறைவாகக் காணப்படும் வியாபாரங்கள் எவை?
3. அவ்வாறு இருப்பதற்கான காரணம் என்ன?
4. தற்போது காணப்படும் வியாபாரங்கள் மூலம் வாடிக்கையாளர்களது தேவைகள் நிறைவேற்றப்படுகின்றதா?
5. தங்கள் பிரதேசத்தில் இல்லாத வியாபார வாய்ப்புகள் என்ன?

இக்காரணிகள் பற்றி நன்றாகக் கற்று தங்கள் பிரதேசத்தில் ஆரம்பிக்கத்தக்க வியாபாரங்களை கீழ்வரும் படிவத்திற்கமைய வரிசைப்படுத்தவும்.

அதேபோல தங்களுடைய திறமை மற்றும் அனுபவத்திற்கேற்ப புதிதாக ஆரம்பிக்கக்கூடிய வியாபாரங்களையும் அட்டவணைப்படுத்தவும்.

எனது பிரதேசத்தில் ஆரம்பிக்கக்கூடிய வியாபாரங்கள்

உற்பத்தி	சேவை வழங்கல்	சில்லறை வியாபாரம்	மொத்த வியாபாரம்

இவ் அட்டவணைக்கமைய தங்களின் திறமை, விருப்பம் மற்றும் அனுபவம் போன்ற காரணிகளைக் கருத்தில்கொண்டு ஆரம்பிக்கவேண்டிய சுயதொழில்கள் எவை? என்பதைத் தங்களால் தீர்மானிக்கலாம்.

வியாபாரத்தை ஆரம்பித்தலும் கொண்டு நடாத்துதலும்

வளங்களை இனங்கண்டு பகுப்பாய்வினை மேற்கொண்டு வியாபார எண்ணக்கருவை ஏற்படுத்திக்கொண்டதன் பின் வியாபாரத்திட்டம், சாத்தியவள் ஆய்வு, என்பவற்றுக்கேற்ப திருப்தியெனின் வியாபாரத்தை ஆரம்பித்து மேற்கொண்டு செல்லாம். சில பிரிவுகளில் குறைபாடுகள் காணப்படுமாயின் அதற்கான மாற்றுத்திட்டங்களை அமைத்திடலாம்.

சுயதொழிலோ அல்லது சிறிய வியாபாரமோ ஆரம்பிக்கின்றபோதும், நடாத்திச்செல்கின்றபோதும் அறிவுரை வழங்கும் நிறுவனங்கள் காணப்படுகின்றன. அவை தொடர்பான குறிப்பொன்று கீழே தரப்படுகின்றது.

	அறிவுரை வழங்கும் துறை	நிறுவனத்தின் பெயர்	அமைந்திருக்கும்தம்	நோக்கம்
1.	நிதி	இலங்கை வங்கி	தலைமையகம், கொழும்பு கிளைகள். நாட்டின் பல பிரதேசங்களில்	பலதரப்பட்ட வியாபார பிரிவுகளில் கடன் பெற்றுக்கொடுத்தல்
		மக்கள் வங்கி	அதுவே	அதுவே
		கிராமிய அபிவிருத்தி வங்கி	அநேகமான மாவட்டங்களில் இயங்குகின்றன	கிராமிய தொழில்துறைகளில் கடன் வழங்கல்
		ஹட்டன் நெடினல் வங்கி	பலதரப்பட்ட கடன்கள் வழங்குகின்றன	அதுவே
		கொமர்ஷல் வங்கி	அதுவே	அதுவே
		இலங்கை அபிவிருத்தி நிதிக் கூட்டுத்தாபனம்	கொழும்பு	அதுவே
		கூட்டுறவு கிராமிய வங்கி	அநேகமான பிரதேசங்களில் உள்ளன	கிராமிய வியாபாரங்களுக்காக கடன் வழங்கல்
		சனச	அதுவே	அதுவே
2.	விற்பனை	இலங்கை ஏற்றுமதி அபிவிருத்திச் சபை	கொழும்பு	ஏற்றுமதிக்காக இலங்கை உற்பத்தி மற்றும் சேவை மேம்பாட்டிற்கான நடவடிக்கைகள்
		இலங்கை ஏற்றுமதி கடன் காப்புறுதிக் கூட்டுத்தாபனம்	கொழும்பு	ஏற்றுமதி நடவடிக்கைகள் தொடர்பான காப்புறுதி சேவை
3.	முகாமைத்துவ சேவைகள்	சிறுதொழில் அபிவிருத்திப் பிரிவு	கொழும்பு மற்றும் மாவட்ட செயலகங்களில்	சிறுதொழில் அபிவிருத்திக்கான முகாமை த்துவ மற்றும் அறிவுரை சேவைகள் வழங்கல்
		இலங்கை வியாபார அபிவிருத்தி நிலையம் (SLBDC)	கொழும்பு	வியாபாரங்களுக்கான முகாமைத்துவ அறிவை வழங்கல்
		சிறிய மற்றும் நடுத்தர வியாபார அபிவிருத்திப் பிரிவு (SMED)	கொழும்பு	வியாபார அபிவிருத்திக்கான சேவைகள்

தொழில் வழிகாட்டல் பிரிவு

4.	தொழினுட்ப சேவகள்	கமத்தொழில் திணைக்களம்	பல மாவட்டங்களில் உள்ளன	கமத்தொழில் துறைசார்ந்த தொழினுட்பப் பயிற்சிகள் போன்றவை வழங்கல்
		மிருக உற்பத்தி சுகாதார திணைக்களம்	நாட்டின் பல பாகங்களில் உள்ளன	மிருக உற்பத்தி மற்றும் சுகாதார சேவகளை வழங்குதல்
		சிறுகைத்தொழில் திணைக்களம்	கொழும்பு	சிறுகைத்தொழில் தொடர்பான பலதரப்பட்ட சேவகள்
		இலங்கை தொழினுட்ப அபிவிருத்தி சபை (IDB)	தலைமை அலுவலகம், கட்டுப்பத்த, கிளைகள் நாட்டின் பல பிரதேசங்களில்	தேசிய மூலப்பொருட்களை தொழினுட்பமுறையில் பயன்படுத்தல், விரயாகும் பொருட்களைப் பயன்படுத்தி ஊக்கப்படுத்தல்
		தெங்கு அபிவிருத்தி அதிகாரசபை	கொழும்பு	தெங்கு விவசாயம் மற்றும் அபிவிருத்தி
		இலங்கை தேயிலை சபை	கொழும்பு	தேயிலை விவசாயம் மற்றும் அபிவிருத்தி
		இறப்பர் அபிவிருத்தி திணைக்களம்	கொழும்பு	இறப்பர் விவசாயம் மற்றும் அபிவிருத்தி
		தேசிய கால்நடை அபிவிருத்தி சபை	கொழும்பு	அபிவிருத்திக்கான பணிகள்
		இலங்கை விஞ்ஞான தொழினுட்ப ஆய்வு நிறுவனம் (CISIR)	கொழும்பு	தொழினுட்ப உதவி வழங்கல், பழங்கல் மற்றும் மரக்கறி வகைகளை பற்றிதல், பாவகளை தொடர்பான அறிவுரை வழங்கல், தொழினுட்ப பயிற்சிகளை வழங்கல், இயந்திர உபகரணங்கள் தொடர்பான அறிவுரை வழங்கல்
		ஆடை உற்பத்தி தொழினுட்ப பயிற்சி நிறுவனம்	கொழும்பு, வடிவமைப்பு	ஆடை உற்பத்தியை அறிமுகப்படுத்தல், கட்டுப்பாடு, தொழினுட்ப முகாமைத்துவம் போன்ற பாதுகாரிகளை நடாத்துதல்
5.	ஏனைய	நிர்மானப் பயிற்சி மற்றும் அபிவிருத்தி நிலையம் (ICTAD)	கொழும்பு	நிர்மானப்புத் துறைகளை பயிற்சி, தொழினுட்ப அபிவிருத்திசார் பயிற்சியளித்தல்கள்
		இலங்கை தேசிய பொறியியலாய்வு மற்றும் அபிவிருத்தி நிறுவனம் (NERD)	கொழும்பு	சக்திவளம், பாதுகாப்பு, செலவு குறைவான தொழினுட்ப விதிமுறைகள் பயன்படுத்துவதற்கான சேவை வழங்கல்
		பிரதேச செயலகம்	நாட்டின் அனைத்துப் பிரதேசங்களிலும் உள்ளன	வியாபாரங்களுக்கான அனுமதிப்பத்திறங்களை வழங்கும் அலுவல்கள்
		உள்நாட்டு இறைவரித் திணைக்களம்	தலைமை அலுவலகம், கொழும்பு, கிளைகள் மாவட்ட மட்டத்தில்	பல வரி வகைகளை சேகரித்தல்
		இலங்கை தரப்படுத்தல் நிறுவனம்	கொழும்பு	தரச் சான்றிதழ் வழங்குதல்
		சர்வோதயம்	நாடு முழுவதும்	கடன் வசதிகள், தொழினுட்ப உதவிகள், முகாமைத்துவ சேவைகள் வழங்கல்

கீழ்வரும் நிறுவனங்களினால் முதிதாக அரசுபிக்கின்ற அல்லது இயண்கும் நிலையிலுள்ள வியாபாரங்களுக்குத் தூதவையான அறிக்கைகளைப் பேற்றுக் கோள்ளலாம்.

1. கைத்தோடில் வணிக அமைச்சு	இல. 73ஜி1, காலி வீதி, கோம்மு 03. 0112435105
2. கிராமிய போருளாதார விவகார அமைச்சு	இல. 780, மருதான வீதி, கோம்மு 10. 0112689360
3. அரசுப் கைத்தோடில்கள் அமைச்சு	16 ஆவது மாசு, சுகுறுபாய், பத்தரமுல்லை. 011 2877841
4. வியாபார பதிக அலுவலகம், வர்த்தக சின்னங்கள் பதிக சேய்கூடம் அலுவலகம். தனிக்கூரிமை அதிகாரப் பத்திரங்கள் (PATENT) வடிண்கும் அலுவலகம்	ச. ஆர். வினாவர்தன மாவத்த கோம்மு 10. 0112671574
5. இலண்கை தர நிறுவனம்	இல. 17, விக்குடாரிய பகுதி, எல்விகல மாவத்த, கோம்மு 07 0112671674
6. இலண்கை இறப்பர் ஆய்கூ நிறுவனம்	தேலவல வீதி, ரத்மலான 0112635851
7. இலண்கை முதலீட்டுச் சபை (BOI)	26 மாசு, சூம்ரு கட்டடம், உலக வர்த்தக நிலையம் கோம்மு 01. 0112385972 -6
8. குதசிய பயிலுளர் பயிற்சி அதிகார சபை	இல. 971, முயவர்த்தன மாவத்த வேலக்கடை. இராகிரிய 011 2866901
9. குதசிய போதியிடல் நிலையம்	உலக வர்த்தக நிலையம், எசிலன் சதுக்கம் கோம்மு 01 011 2346326
10. குதசிய வியாபார முகாமைத்துவ நிறுவனம்	இல. 120ஜி13, வினாமா மாவத்த, கோம்மு 07 011 2693404
11. குதசிய வெவ்வைப்பு நிலையம்	இல. 10, * மேல் வீதி, கட்டுப்பத்த, மோரட்டுவ 011 2607814
12. குதசிய கலாமன்றம்	நாட்டுக்கலை நிலையம், பத்தரமுல்ல 0112785933
13. முவிச்சரிதவியல் ஆய்கூத் திணைக்களம்	இல. 569, எவிடமுல்ல வீதி, பிட்டகுகாட்டை 0112886289
14. இளைஹர் விவகார அமைச்சு	354ஜி2, நிமுணதாபியச எல்விடகெல மாவத்தை கோம்மு 0112136500
15. ஆடை உற்பத்தி தோடில்நுட்ப நிறுவனம்	குந்தவலவத்த, இல. 02, சூனாதிபதி மாண்முயிகு சூன் கோத்தலாவல மாவத்த, ரத்மலான 0112622649
16. இலண்கை தோடில்நுட்பக் கல்லூரு	மருதானை கோம்மு 10 011 2421580
17. ஆர்தர் சீ கிளார்க் நிலையம்	கட்டுப்பத்த, மோரட்டுவ 0112650838
18. இலண்கை சூர்மன் தோடில்நுட்பப் பயிற்சி நிலையம்	கட்டுப்பத்த மோரட்டுவ 0112605625
19. இலண்கை மகளிர் பணியகம்	3 ஆம் மாசு, சேத்சிரிபாய, 2 ஆவது கட்டடம், பத்தரமுல்ல 011 2186055
20. மத்திய சுற்றாடல் அதிகார சபை	டென்சில் கோப்குபகுவ மாவத்தை பத்தரமுல்லை கோஸ்வத்த 0117877277
21. ஒன்றிணைந்த கிராமிய அபிவிருத்தித் திட்டம்	மாவட்ட சேயலகங்களில் நிறுவப்பட்டுள்ளன.